



PAŠKO VELA, ŠEF DALEKOVODA:

# Novo finsko tržište može nam donositi 20 milijuna eura godišnje

Prihodi u prvih pola godine manji su od lani, a rast ovisi o projektu u Ukrajini



Iako još nema rasta prihoda, Vela kaže da je zadovoljan rezultatima

PIŠE **D. RADUSINOVIĆ**

Predsjednik Uprave Dalekovoda Paško Vela uveo je kompaniju, koja je lani zaključila predstečajnu nagodbu, na novo skandinavsko tržište osvojivši posao za Fingrid, vodeću finsku tvrtku za prijenos i distribuciju električne energije. Za nju će graditi dalekovod dužine 67 kilometara. U kratkom osvrtnu na dobiveni posao Vela tu mači kako će upravo zbog blizine finskog tržišta norveškom, na kojem Dalekovod ima značajne reference, kompaniji donijeti mnoge sinergije iako je manje prema potencijalu.

#### ● Što je bilo presudno za dobivanje posla u Finskoj?

- Tri bitna faktora utjecala su na dobivanje posla: tehnička kompetentnost i stručnost naših ljudi u procesu nudenja posla iz perspektive prodaje i operative, dobra cijena koju smo ponudili, s obzirom na to da smo bili najpovoljniji, te, definitivno, reference iz Norveške. Mislim da je situacija vrlo dobro snimljena, a posao izvrsno pripremljen.

#### ● Koliko je finsko tržište različito, a koliko slično u specifičnostima u odnosu na norveško, koje bolje poznajete?

- Ovo je naš prvi posao u Finskoj i još ga nismo u mogućnosti usporediti s drugim iskustvima. To ćemo moći tek kada ga odradimo. Ono što je evidentno jest da je tržište manje od norveškog te nudi nešto manje mogućnosti. Ipak, s obzirom na blizinu, sinergijski može biti od velike koristi za Dalekovod.

#### ● Istaknuli ste da vam je Finska važna zbog budućih

#### natječaja, o kakvom potencijalu poslova je riječ?

- Vrlo je bitno otvoriti određena tržišta i nakon toga postići stalnu prisutnost i stabilnost, upravo na način na koji smo to ostvarili u Norveškoj. Okvirna procjena potencijala finskog tržišta za nas bila bi oko 20 milijuna eura godišnje.

#### ● U prvih šest mjeseci ove godine prihodi Dalekovoda i Grupe su neznatno niži (gotovo isti) nego u usporedivom razdoblju lani, možete li biti zadovoljni time?

- S obzirom na to da se ono što prodamo danas kao prihod vidi tek za godinu dana te uzevši u obzir da je u prošloj godini završila predstečajna nagodba, koja je determinirala mnogo toga, želim reći da smo zadovoljni učinjenim.

#### Finsko tržište je malo, ali važno zato što u sinergiji s Norveškom zbog blizine može biti od velike koristi

#### ● Kako ocjenjujete da će se kretati ugovaranje poslova do kraja godine u odnosu na plan?

- Najveći nam je upitnik dalje Ukrajina, što je ilogično s obzirom na situaciju u toj zemlji, i o njoj ovisi hoćemo li ispuniti prodajne planove. Veliki projekt koji bismo trebali dovršiti do kraja godine, a sa drži neke aktivnosti vezane uz Krim, djelomično je neizvjestan. Potrebno je biti vrlo oprezan. Aktivnosti na svim ostalim tržištima odvijaju se prema planovima i nadamo se dobrim rezultatima. ●