



Dalekovod očekuje prihod 2 milijarde kuna

U tvrtki predviđaju blagi rast cijena svojih dionica

Tvrtka Dalekovod potpisala je u prošlom mjesecu tri ugovora za izgradnju i rekonstrukciju cestovne i elektroenergetske infrastrukture u Hrvatskoj, vrijedna 802 milijuna kuna. Unosni poslovi osigurali su dobru perspektivu tvrtki čije su dionice ionako jedne od najlikvidnijih na burzi, a u tvrtki najavljuju njihov daljnji rast.

ANTONIO MANDIR

Direktor Dalekovoda Luka Miličić najvredniji od tri ugovora potpisao je s tvrtkom Autocesta Zagreb-Rijeka za nabavu i ugradnju prometne i elektroopreme za drugu fazu izgradnje autoceste, ukupne vrijednosti 560 milijuna kuna. Slijedilo je potpisivanje dvaju ugovora HEP- Operatorom prijenosnog sustava. Za 159 milijuna kuna ugovorena je izgradnja dalekovoda Ernestinovo-Pecs, dok je ugovor za izgradnju novih i rekonstrukciju postojećih dalekovoda u Istri vrijedan 83 milijuna kuna.

U Dalekovodu očekuju ukupni prihod u 2007. godini od 1,75 milijardi kuna, što je planom predviđeni rast od 16 posto. Prihod ostvaren na ino-

zemnom tržištu značajno je niži od prošlogodišnjeg i kreće se na razini od 20 posto.

– Nije riječ o padu ugovorenih poslova. To najbolje potvrđuje činjenica da Dalekovod sada ima ugovorenih poslova u inozem-

Dalekovod se nada unosnim poslovima u Ukrajini i Poljskoj koje moraju obnoviti infrastrukturu zbog EP u nogometu

stvu od preko 170 milijuna eura koji se trebaju realizirati tijekom iduće dvije godine. U idućoj godini, na bazi do sada ugovorenih poslova, očekujemo

ostvarenje ukupnog prihoda većih od dvije milijarde kuna – najavljuje pomoćnik generalnog direktora za strategiju i korporativno upravljanje Damir Skansi.

Dalekovod u inozemstvu nastupa preko različitih konzorcija s domaćim tvrtkama Končar, IGH, Konstruktor, Ericson Nikola Tesla i drugim. Natječu se za projekte u Aziji i Africi na cestovnoj i elektroenergetskoj infrastrukturi. – Smatramo da je to najbolji način da se postigne međunarodna konkurentnost domaćeg proizvoda i usluga. Referencije na velikim domaćim projektima omogućuju nam daljnji nastup u inozemstvu – kaže Skansi.

U Dalekovodu priznaju da u sektoru energetike danas osjećaju sve veću konkurenciju tvrtki iz Mađarske, BiH i Njemačke.

– Najvećom konkurencijom Dalekovodu smatramo nelojalnu konkurenciju ili nelojalne udruge i u Hrvatskoj i u regiji, kada na velikim natjecajima poslove dobiju bezimene



Direktor Dalekovoda Luka Miličić ima razloga za zadovoljstvo

tvrtke, a da ih se ne povjерава imaju li referencije i financijsku snagu, a posebno koliki porez plaćaju. Ako je cijena presudna, tada velike tvrtke koje ulažu u kvalitetu, ljude i tehnologiju, ne mogu biti konkurentne po cijeni. A natjecaji se gube ponekad i za smiješno male iznose u ponudama – žali se Skansi. Dalekovod svoju šansu vidi u Poljskoj i Ukrajini koje su zajednički organizatori Europskog prvenstva u nogometu 2012. godine. Dvije velike zemlje moraju obnoviti cestovnu, željezničku, telekomunikacijsku i energetska infrastrukturu. Ako dobiju samo mali dio poslova, one će se značajno odraziti na godišnji prihod Dalekovoda.

– U Ukrajini i Poljskoj natjecati ćemo se i na projektima izgradnje čelično-rešetkastih konstrukcija. Otvoreni su za međunarodne natječaje na kojima će konkurencija biti velika, ali računamo da će u tako velikom investicijskom ciklusu biti prilika i za Dalekovod, koji možda neće biti pobjednik na

prvih nekoliko natječaja, ali već na trećem ili četvrtom, kada se velike svjetske tvrtke napune poslom, mi ćemo konkurirati s nešto većom cijenom – pojašnjava Skansi. Dodao je Skansi da svaka zemlja na svijetu čije potrebe za energijom rastu mora ulagati u obnovu postojeće ili izgradnju nove mreže. Radi tog konjunktornog ciklusa za infrastrukturne industrije, Dalekovod se mora pozicionirati u više različitih zemalja da bi umanjio poslovni rizik.

U Dalekovodu zbog svega vide mogućnost daljnjeg rasta dionica.

– Rast cijena dionica građevinskog sektora uzrokovan je priljevom novca na tržište kapitala u RH i velikom potražnjom na relativno "plitkom" tržištu. Stoga je pravo pitanje kolika bi cijena bila kada bi se utvrđivala na znatno većim transakcijama. Ipak, smatram da postoji mogućnost umjerenog rasta cijene dionica Dalekovoda, iako su omjeri P/E u cijelom građevinskom sektoru već vrlo visoki – zaključio je Skansi.



KONKURENTNI OD NORVEŠKE DO KAZAHSTANA

Velike poslove Dalekovod je ugovorio u Norveškoj i Kazahstanu. Riječ je o zemljama bogatim sirovinama i prirodnim resursima kojima je u kratkom roku potrebna elektroenergetska infrastruktura za opskrbu prerađivačke industrije električnom energijom.

– Tradicionalno bogate zemlje u prvi plan stavljaju kvalitetu i rokove, a zatim cijenu što nam omogućuje da se borimo u jakoj međunarodnoj konkurenciji. Pored toga, Dalekovod ima vlastiti projektni i razvojni tim te sposobnost mobilizacije velikog broja radnika u kratkom roku – kaže pomoćnik direktora Damir Skansi. Dalekovod u 2008. ima projekte u Albaniji i BiH, a na domaćem tržištu su poslovi s HŽ-om, HEP-om, ARZ-om, HAC-om.